

Der VOB-März

07.04.2022

Die aktuellen Infos, Nachrichten & Ereignisse aus dem Gutachtenzentrum

In dieser Version:

KFZ-Vergleich

Einsparpotential immer wieder erstaunlich hoch

15.727,17€

In Zeiten stetig steigender Preise, Inflation und Unsicherheit mehr als angenehm.

Extrem stark

Unsere Produktpalette immer wieder mit ausgezeichneten Bewertungen

KFZ

Kennzeichen:	[REDACTED]	
Versicherung:	Allianz	VOB
Zahlweise:	vierteljährlich	
Prämie:	185,15€	125,87€
Jahresbeitrag:	740,60€	503,48€
+/- Jahr:	237,12€	
Ablauf:	02.05.2023	Umsetzung: ✓

KFZ

Kennzeichen:	[REDACTED]	
Versicherung:	HUK24	VOB
Zahlweise:	jährlich	
Prämie:	555,54€	457,21€
Jahresbeitrag:	555,54€	457,21€
+/- Jahr:	98,33€	
Ablauf:	01.01.2023	Umsetzung: ✓

KFZ-Vergleich

-einfach im Netz machen

Die Werbung suggeriert uns immer wieder, dass es einfach und am besten ist Vergleiche jeglicher Art im Internet zu machen. Dies scheint für alle Verbraucher immer die beste Lösung zu erzielen. Doch ist dies wirklich so?

Immer wieder stellen wir in unserem Gutachtenprozess fest, dass bei einer vermeintlich leicht zu vergleichenden Versicherungsparte wie der KFZ-Versicherung ein enormes Potential an Prämienoptimierungen schlummert. Sie sehen oben zwei Beispiele. In dem ersten Beispiel sehen Sie, dass die Mandantschaft eines Direktversicherers 21,5% zu viel bezahlt. In dem zweiten Fall sind es sogar sehr hohe 47,09% zu viel. Pauschal kann hier eine absolute Einsparung in € oder ein Mindestprozentsatz nicht ausgesprochen werden. Eine kostenlose Überprüfung im Rahmen unserer Dienstleistung kann hier allerdings eine erfreuliche Klarheit für Sie bringen.

Aus der Erfahrung können wir sagen, desto länger die letzte Überprüfung vergangen ist, desto höher ist das Potential. Deshalb bieten wir für unsere Kunden einen sich immer wiederholenden Check-Up Prozess. Klingt dies auch interessant für Sie?

Der VOB-März



15.727,17€

-reine „nackade“ Ersparnis

Die Summe von 15.727,17€ konnten wir für unsere Neukunden im März einsparen.

Diese immense Summe resultiert nur aus Einsparungen an Prämien im Bereich unsere Dimension I. Hier werden überwiegend Sachverträge geprüft und ein gleichwertiger Versicherungsschutz und Umfang gegenübergestellt. Dies entspricht nicht den Mehrwerten, die für die Mandanten erzielt wurden. Diese sind um ein Vielfaches höher.

Dies bedeutet für den Kunden somit keinerlei Reduzierung des Versicherungsumfanges. Das Gegenteil ist hier der Fall. Der Kunde hat trotz der günstigeren Prämie in der Regel deutlich mehr Leistungsumfang in seinem Portfolio. Die höchste Ersparnis für einen Mandanten lag bei 2.698,32€!

Wie schaffen wir das? Hier profitieren wir als VOB GmbH von unserer über 40-jährigen Erfahrung und den gewachsenen Geschäftsbeziehungen in allen Bereichen. Prüfen Sie doch selbst wie hoch die Ersparnis, für Ihre Familie, Sie und oder Ihr Unternehmen ausfällt?

Wir sind nur einen Klick oder Anruf von Ihnen entfernt...

Mit den besten Produkten ausgestattet

-über einen Produktpartner im Bereich der Altersvorsorge

Viele unserer Produktpartner und deren Produkte sind sehr gut bewertet und liegen weit über den Leistungen des Marktdurchschnittes.

Vor kurzem wurde ein Anbieter von uns, der bereits mit Bestnoten AAA(Exzellent) vom DFSI (Deutsche Finanz-Service Instituts) ausgezeichnet ist, von dem Wirtschafts- und Finanzmagazin FOCUS-MONEY mit der Bestnote „Extrem Stark“ bewertet. Dies freut uns sehr und bekräftigt uns in der entsprechenden Auswahl dieses Versicherers.

Der als extrem stark eingestufte Versicherer wird von unserem Hause überwiegend im Bereich des Vermögensaufbaus und zum Erreichen der Ziele des Altersreichtums gewählt. Wie haben Sie in diesem Bereich für sich ausgewählt?



Stückzahlsteigerung

-FC Stückzahl um 15% gesteigert



Wir konnten unsere Stückzahl an Finanzchecks im Vergleich zum Vorjahresmonat um 15% steigern. Dies ist eine erfreuliche Steigerung, da wir uns bereits auf einem hohen Niveau an Finanzchecks befinden.

Wir sind sehr positiv gestimmt hier weitere Steigerungen erzielen zu können. Begründet durch die anhaltend sehr hohe Nachfrage nach unserer Dienstleistung. Wir konnten durch optimierte IT-Prozesse für unsere Geschäftspartner allein in den vergangenem Monat 158 neue potenzielle Mandanten in unsere Verwaltungsprogramm importieren. Diese angehenden Mandanten warten nur noch auf unsere Kontaktaufnahme.